

Bewerbungsfrist noch 29T 1h 49m

Leadmanager/in, Vollzeit

- Innendienstvertrieb von eingehenden Interessenten (Incomming Calls) im Bereich Steuerberatungsdienstleistungen
- Bearbeitung, Anpassung und Pflege von vorhandenen sowie generierten Leads und dessen Firmenportfolie im CRM-System
?Salesforce?
- Einholen von Informationen bzw. Kundendaten von neuen Leads (Outbound)
- Qualitätsmanagement unter Beachtung interner Vorgaben
- Terminkoordination für Vertriebsinnendienstmitarbeiter

Gesamtbudget: 2000 EUR

Branche: Büro / Verwaltung

Arbeitskräfte: 1

Anforderungen/Kentnisse:

- Erfahrungen mit CRM- Tools, idealerweise Salesforce
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung wünschenswert
- Erste Erfahrungen im Kundenservice wünschenswert
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- Allgemeines Interesse an Vertriebsprozessen & Controlling in Startup- Atmosphäre

Mögliche Vergütungsmodelle zur Abrechnung:

1. Lohnsteuerkarte

Einsatzort:

.

10117 Berlin

Bewerben Sie sich jetzt auf www.lastminutejob.de

LastMinuteJob übernimmt keine Haftung für die angegeben Inhalte dieses Job-Angebots, da diese von registrierten Benutzern selbst gepflegt werden. Anstößig? Unvollständig? Fehler? Bitte melden Sie sich bei uns!